

DanBred International France recherche :

Un(e) technico-commercial(e) en génétique porcine – secteur Sud-Ouest

DanBred International (DBI)

Depuis 1972, nous sommes le distributeur historique et l'un des principaux exportateurs de la génétique danoise DanAvl dans le monde (200 collaborateurs, 40 M € de CA). Nous sommes présents dans plus d'une trentaine de pays et depuis plusieurs années sur le marché français. Pour faire face au fort développement de notre filiale française, DanBred International France, nous recherchons un(e) technico-commercial(e).

Le poste

En étroite collaboration avec le directeur France et l'équipe technique et commerciale, vous êtes l'interlocuteur des éleveurs clients et prospects sur votre secteur. Vous assurez la promotion et la vente des produits et services de l'entreprise : contrat d'autorenouvellement, reproducteurs de race pure, cochettes F1.

Homme ou femme de terrain, vous développez la clientèle en menant des actions de prospection, en participant aux manifestations (visites d'élevage, salons...) et en vous appuyant sur votre réseau de partenaires et prescripteurs. Vous apportez également un appui technique aux éleveurs.

Poste en CDI basé dans le sud-ouest pour couvrir un large quart sud-ouest, allant du sud Loire aux Pyrénées Atlantiques. Nous mettons à votre disposition tous les moyens nécessaires à votre mission : voiture de fonction, téléphone, informatique.

Profil recherché

De formation bac + 4/5 agri/agro idéalement en productions animales et complétée par une formation commerciale, vous justifiez d'une expérience de 5 à 10 ans dans la vente aux producteurs de porcs, idéalement en génétique.

Vos qualités relationnelles et votre sens du terrain vous permettent de fidéliser votre clientèle à laquelle offrir un service de qualité est pour vous naturel. Vous êtes dynamique, avez le goût du challenge et de la réussite collective. Vous êtes à la fois autonome et capable d'échanger régulièrement avec votre équipe. La pratique de l'anglais est nécessaire (avec la volonté de progresser), notamment pour des déplacements au Danemark (formation, visites avec des prospects..).

Candidatures à adresser à :

Philippe CHUPIN pch@danbredint.fr